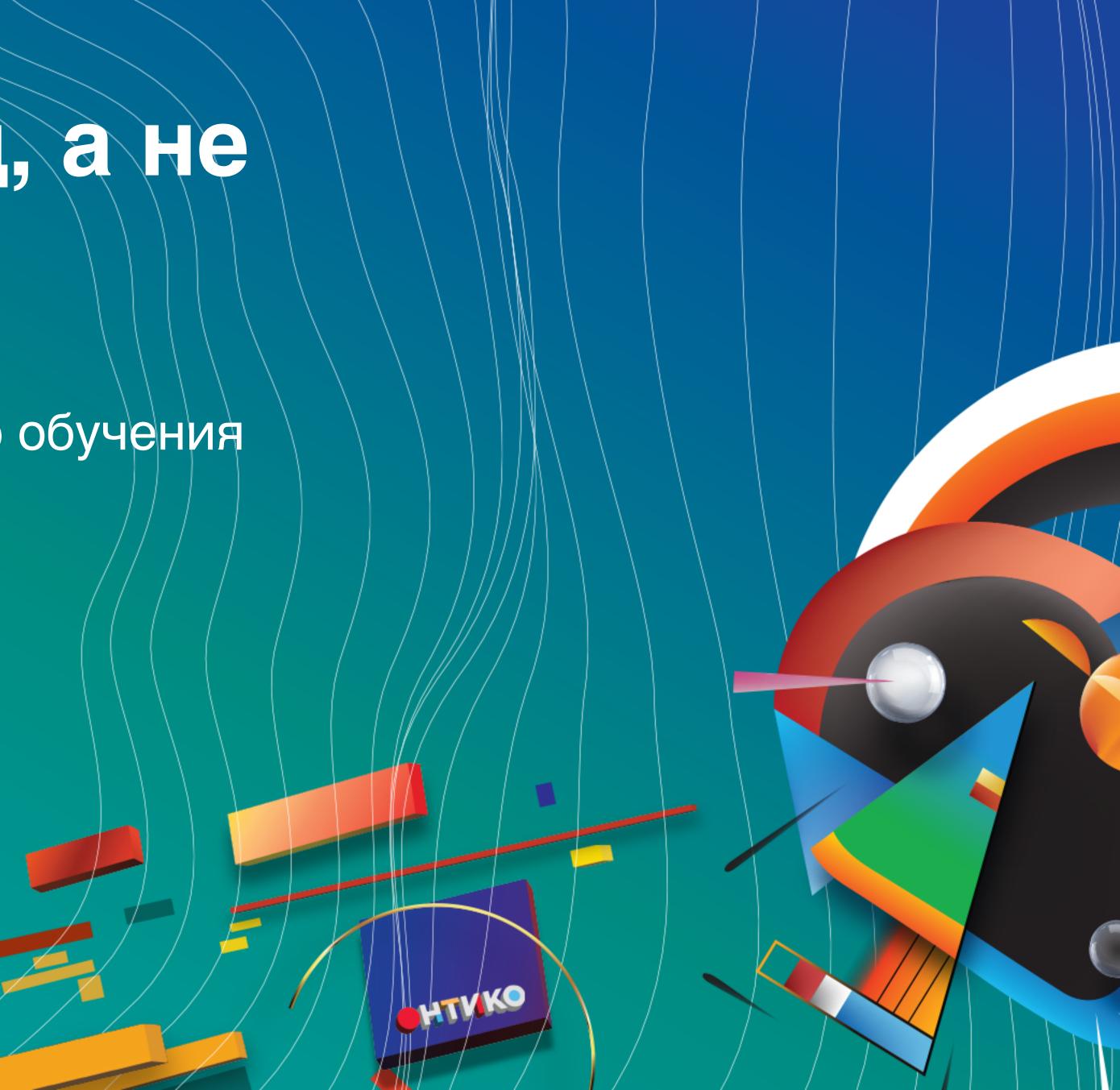
Как делать звёзд, а не нанимать их

Ван Хачатрян

Руководитель отдела машинного обучения

Ozon





Кто такие «звезды»

ozon{ech

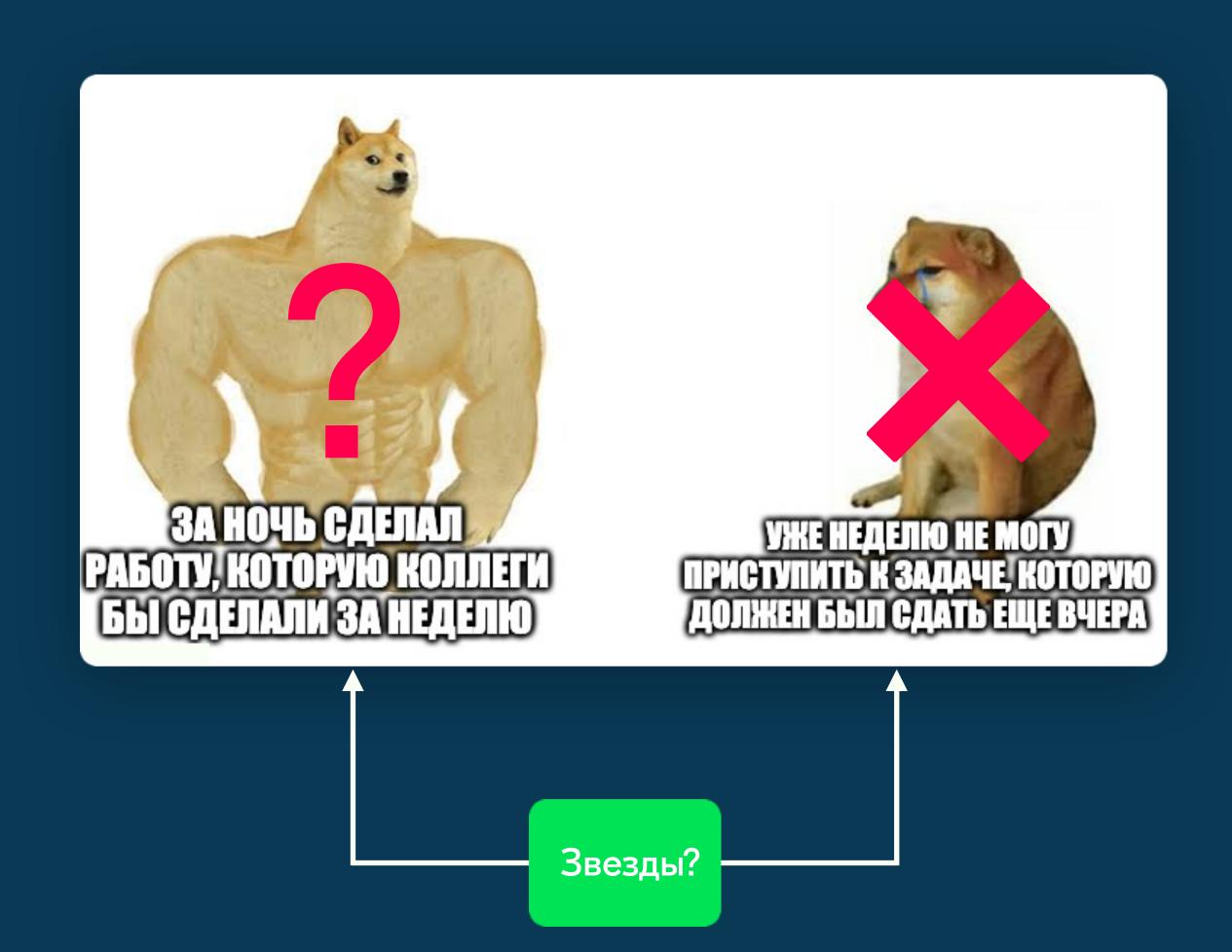
- Какие качества вы бы выделили для их оценки?
- Как их сравнивать?
- Кто важен для команды, а кто нет?



Кто такие «звезды»

ozon{ech

- Какие качества вы бы выделили для их оценки?
- Как их сравнивать?
- Кто важен для команды, а кто нет?



Кто такие «звезды»

Все познается в сравнении

Ответственность	1	3	2
Продуктивность	2	1	3
Hard-скиллы	2		3
Soft-скиллы	2	3	1
Результат	3	2	1

Кто такие «звезды»

Боевой ничьи не бывает

Ответственность	1	3	2
Продуктивность	2	1	3
Hard-скиллы	2]	3
Soft-скиллы	2	3	1
Результат	3	2	1
\sum	10	10	10

Кто такие «звезды»

Чего не хватает для счастья

Ответственность	1	3	2
Продуктивность	2		3
Hard-скиллы	2		3
Soft-скиллы	2	3	1
Результат	3	2	1
\sum	10	10	10

Комета — в центре сотрудник

В этой фазе:

- Сотрудник, который доминирует по большинству из необходимых навыков
- Неотъемлемая часть команды
- Эксперт, способный перенимать и транслировать опыт и знания
- При необходимости готов вести проект
- Нередко показывает яркий результат



«Когда я поставил его в центр атаки, он сказал мне: «Послушай, я просто не умею забивать». Тьерри достиг неплохих результатов для парня, который не умеет забивать. Сейчас он — легенда клуба. Попросите любого болельщика «Арсенала» назвать важнейшего игрока нашей команды — каждый скажет его имя.

Зачем они руководителю

ozon{ech

Человек — самый главный ресурс

Плюсы

- Делегирование зон ответственности
- Менторство и управление стримов
- Синхронный толчок вперед
- Растет он, растет и команда
- Большое влияние на успех команды

Есть и минусы: о них чуть позже



Когда пора начинать их делать

ozon{ech

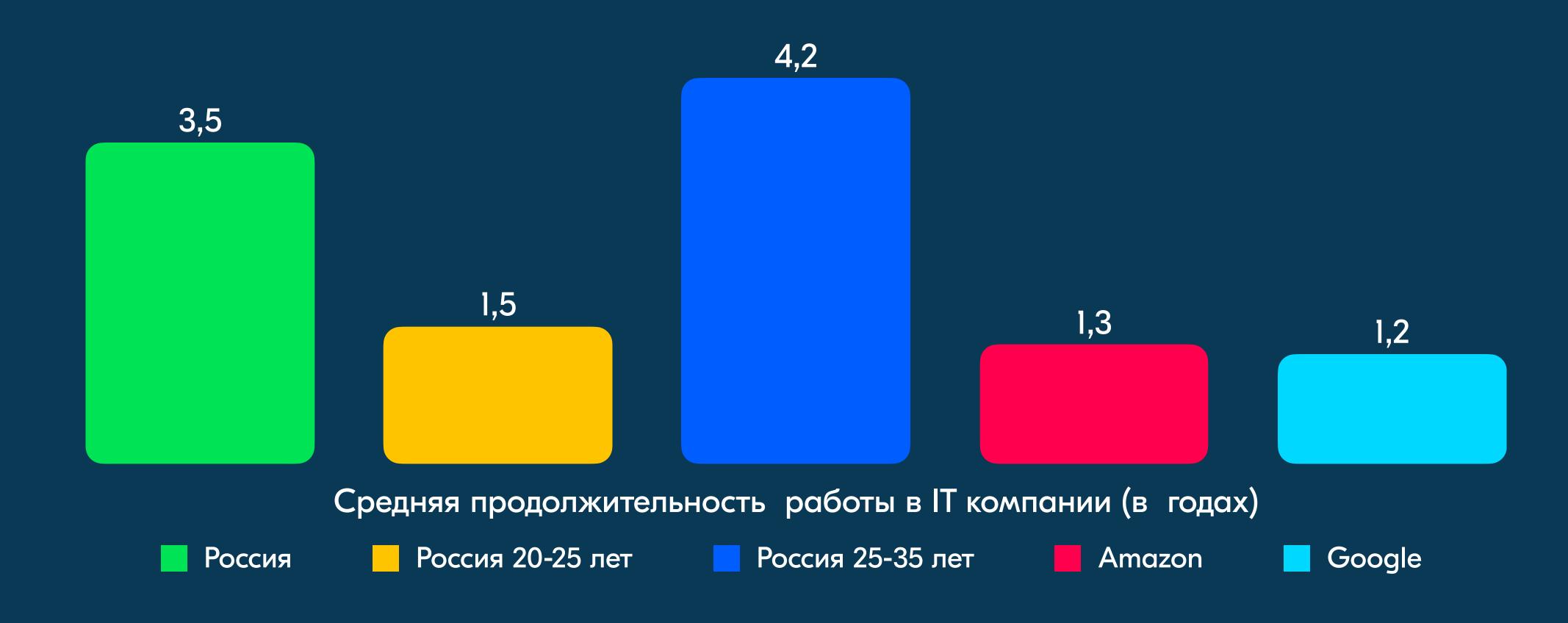
Еще вчера

F.A.Q. спустя год работы

- «Как мне развиваться дальше?»
- «Какое у нас видение на 3-6 месяцев?»
- «Кажется я сделал все, что мог. Есть ли для меня будущее?»
- «Как мне добиться признания моих навыков коллегами?»
- «Как мне стать тимлидом?»
- «Ожидать ли повышения 3П?»

Когда пора начинать их делать

Цифры не врут

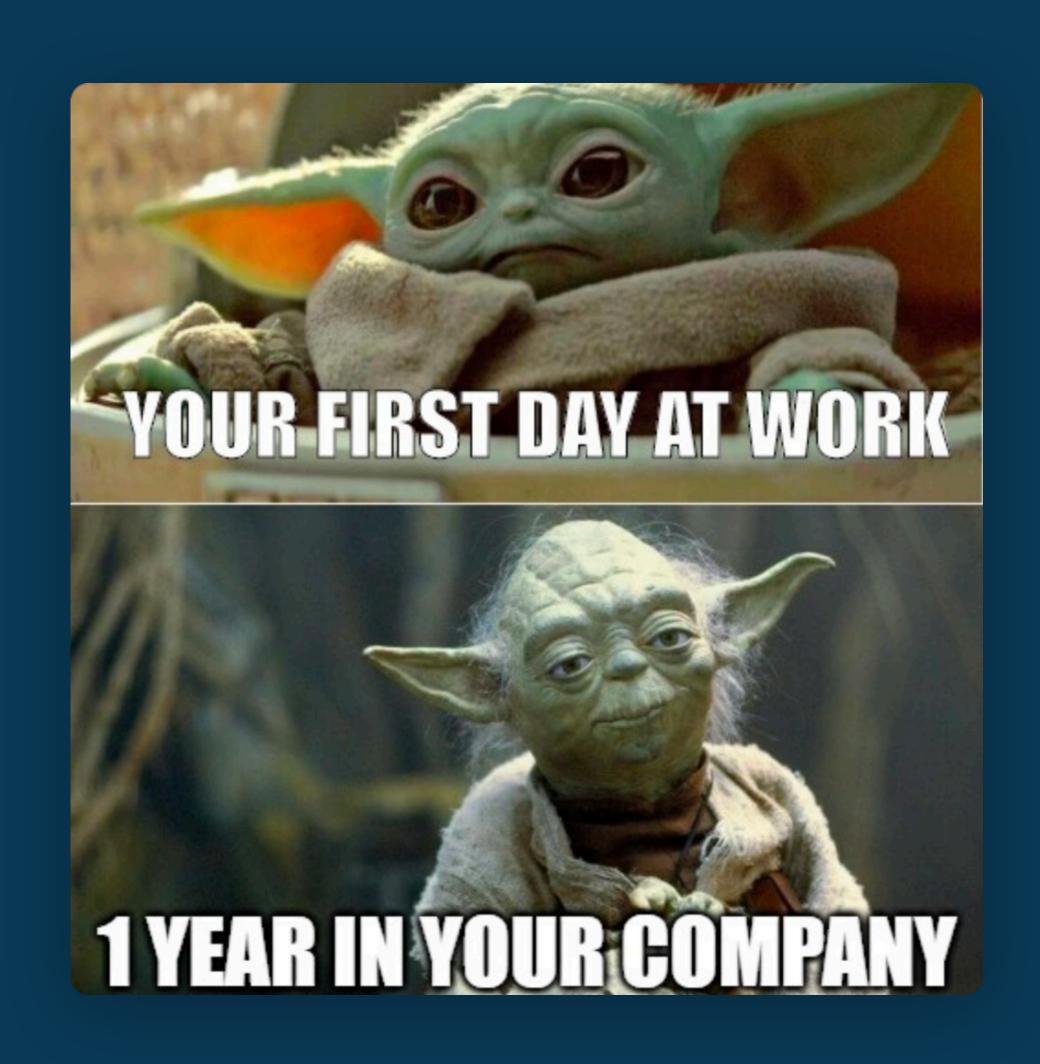


Когда пора начинать их делать

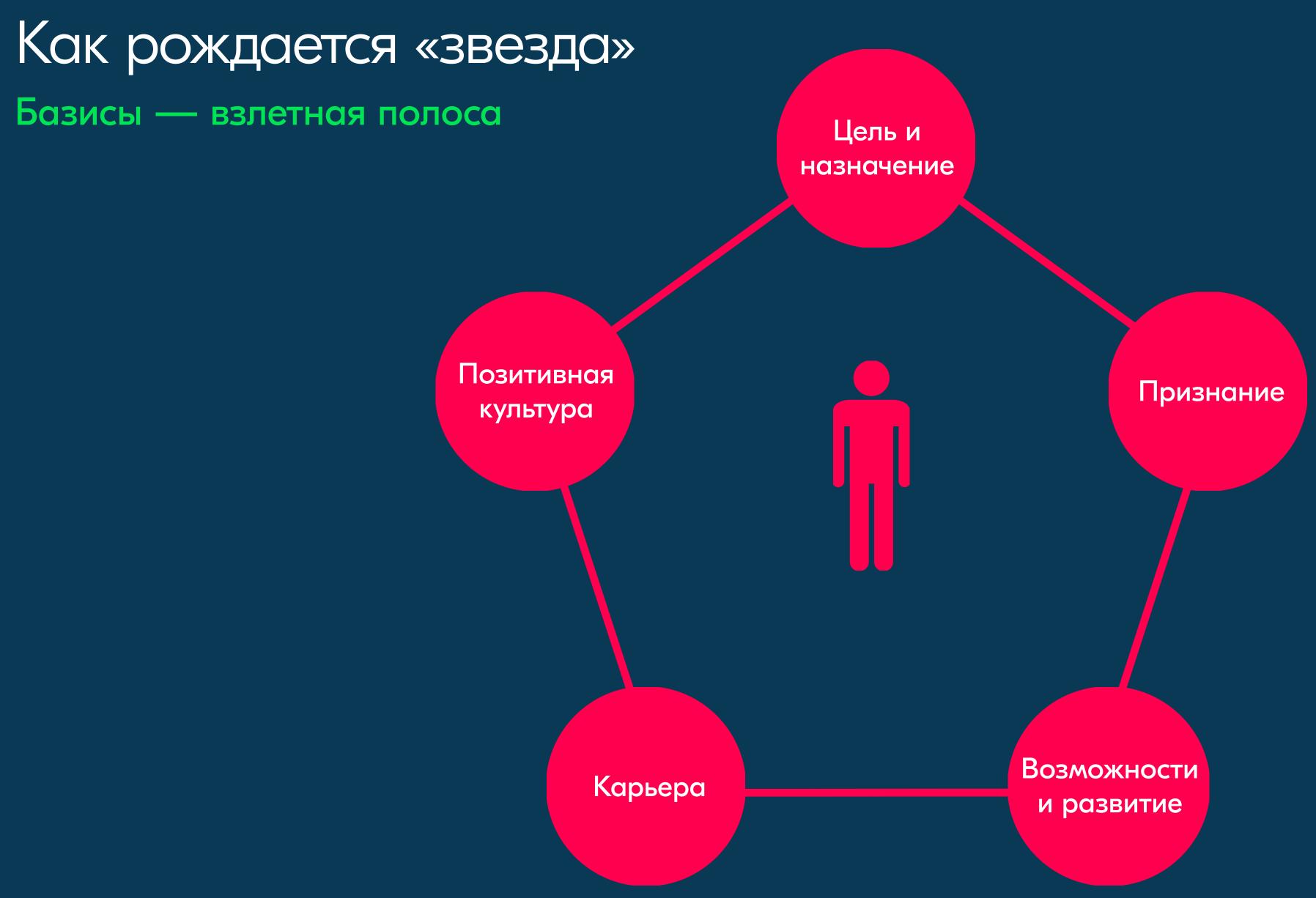
У меня 1 год

Почему?

- Спустя год вопросы задаешь не ты
- Не нужно быть синьором, чтобы стать «звездой»
- Рынок не дремлет
- У вас тоже есть цели, а с ними добиваться их станет проще



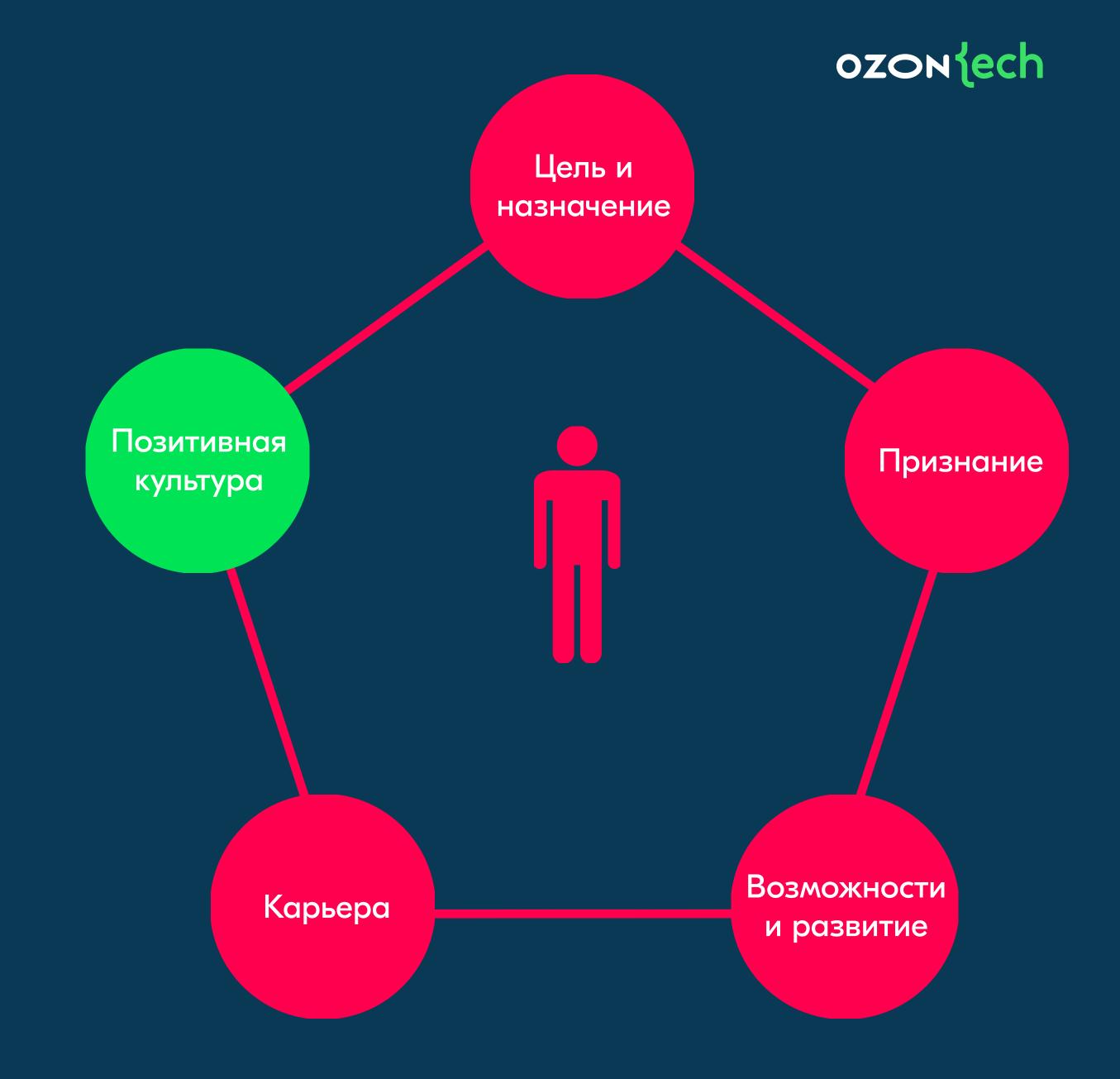




То, что важнее денег

Что зависит от нас

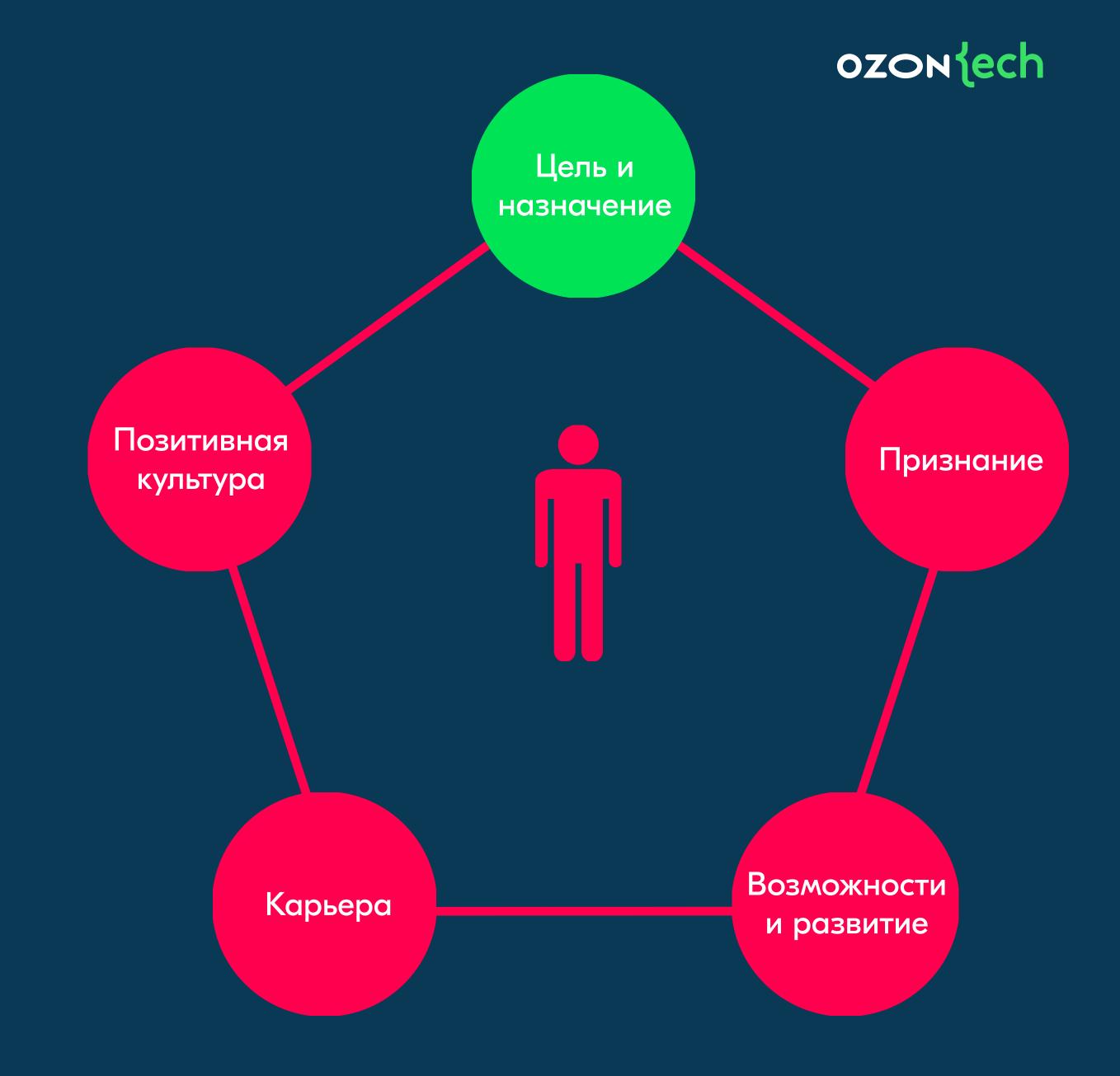
- Благосостояние
- Сострадание
- Равенство
- Здорова конкуренция



В поисках смысла

Задачи и роль

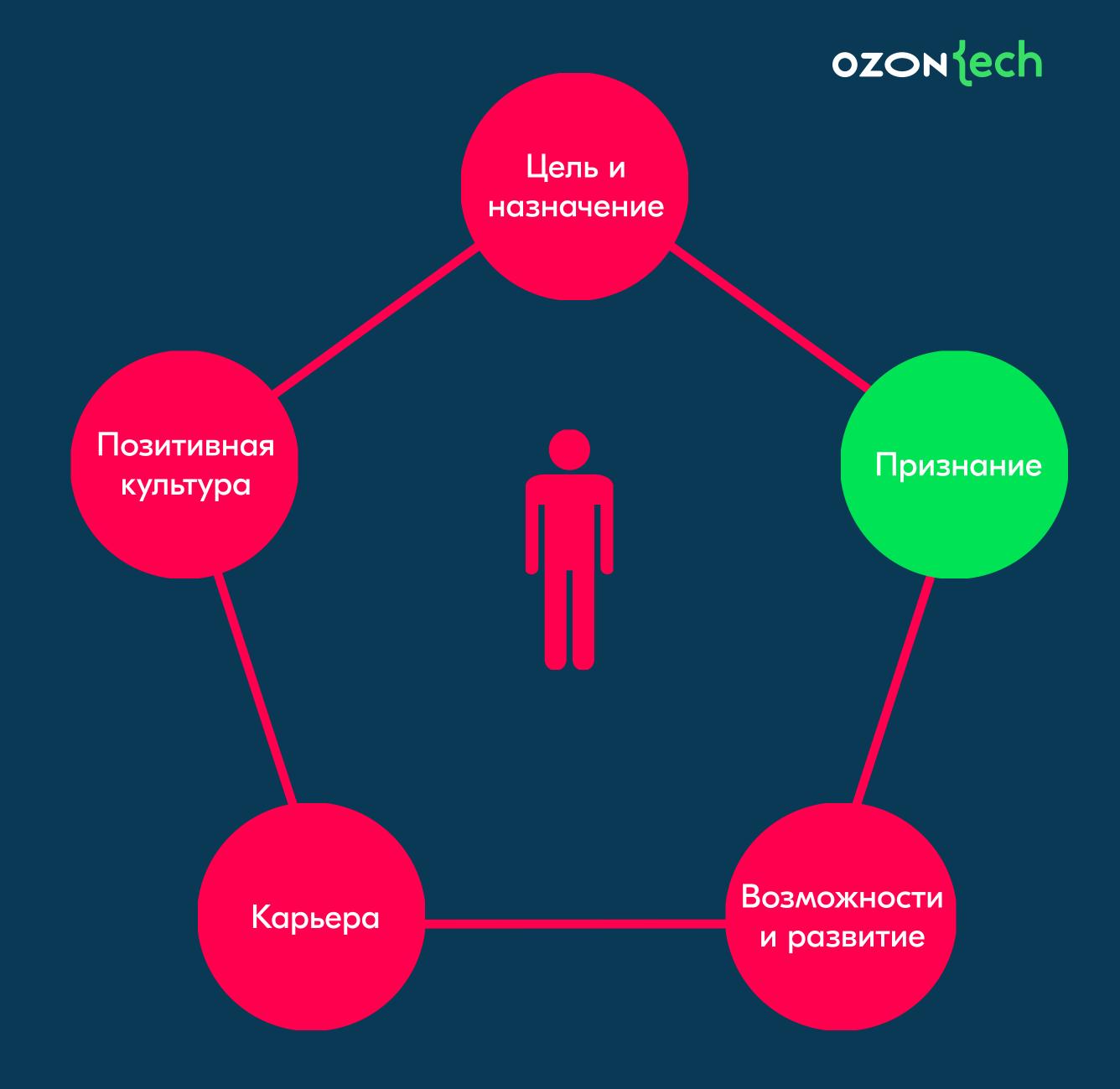
- Смысл важнее денег
- Значимость
- Продолжительность



Важнее любых денег

Обратная связь

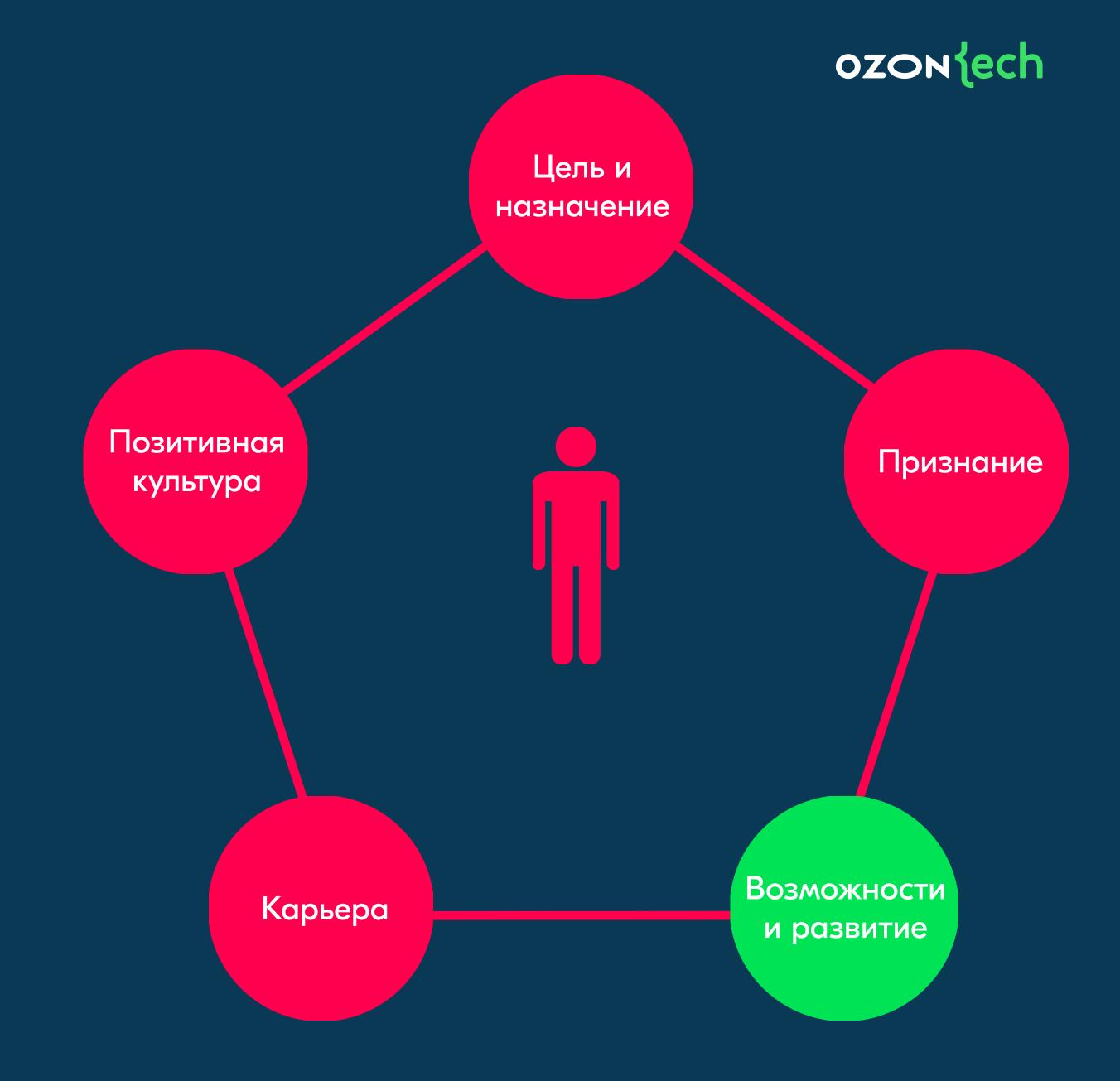
- Оценка достижений своевременная «гигиена»
- Личные заслуги
- Справедливость
- Публичное признание vs. «за дверями»



Ключ к успеху

Инвестиции в развитие

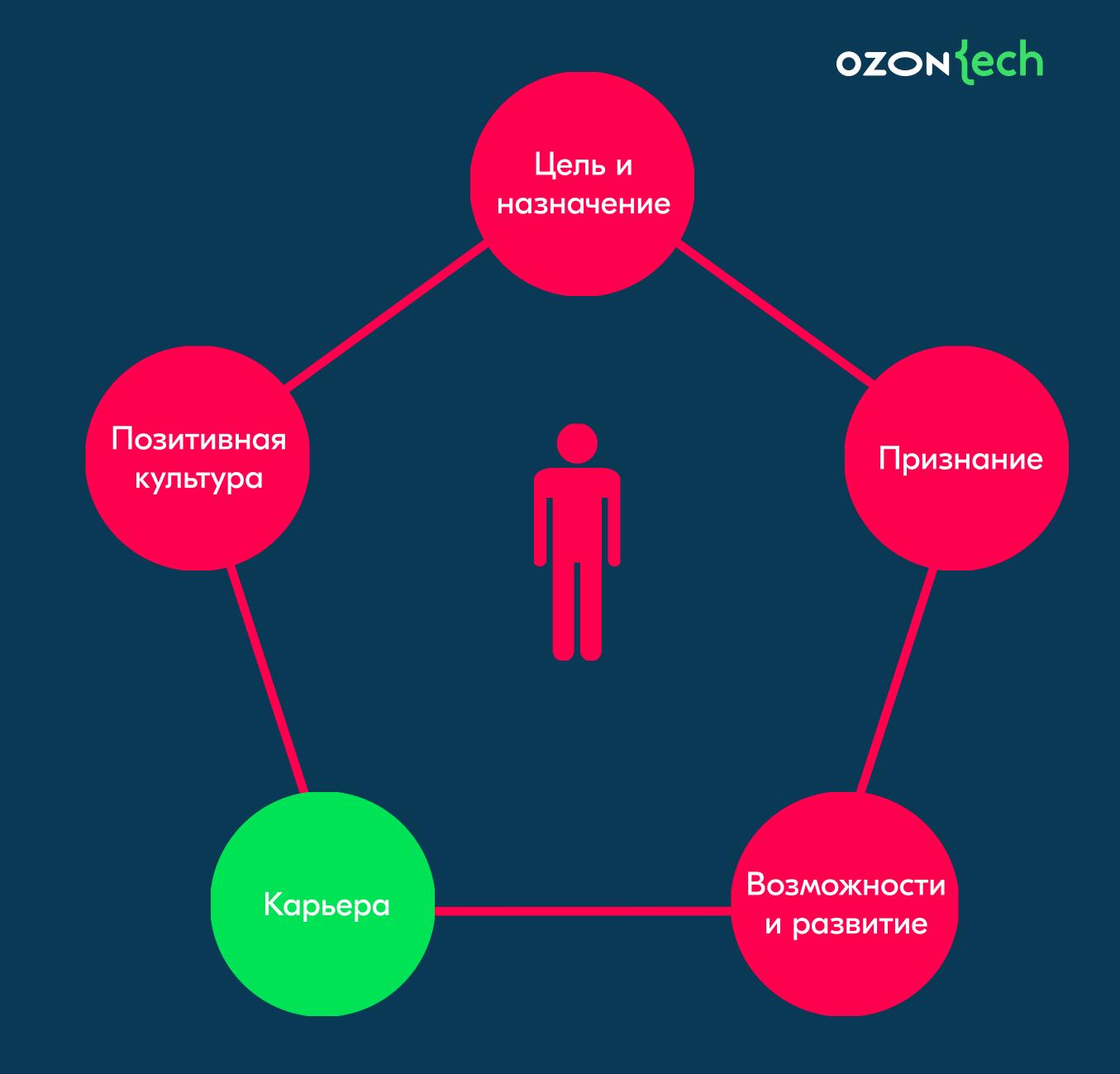
- Upskilling и обучение
- Оценка компетенций
- Менторство



Игра имеет правила

Амбиции и возможности

- Движение по лестнице
- Доход
- Управление



По каким базисам двигаться

Вопрос на «миллион»

Индивидуально

- Определение must-have
- Индивидуальный драйвер
- Ранжирование драйверов

Где познать истину?

- l-on-l
- Performance Review
- Рутинные встречи
- Наблюдения



Коммуникация

Не ждите быстрых ответов

Проблемы при получении обратной связи

- Сотрудник не идет на контакт
 - Поделись и получи взамен



Коммуникация

Не ждите быстрых ответов

Проблемы при получении обратной связи

- Сотрудник не идет на контакт
 - Поделись и получи взамен
- В процессе задаются не те вопросы
 - Сделай шаг назад



Коммуникация

Не ждите быстрых ответов

Проблемы при получении обратной связи

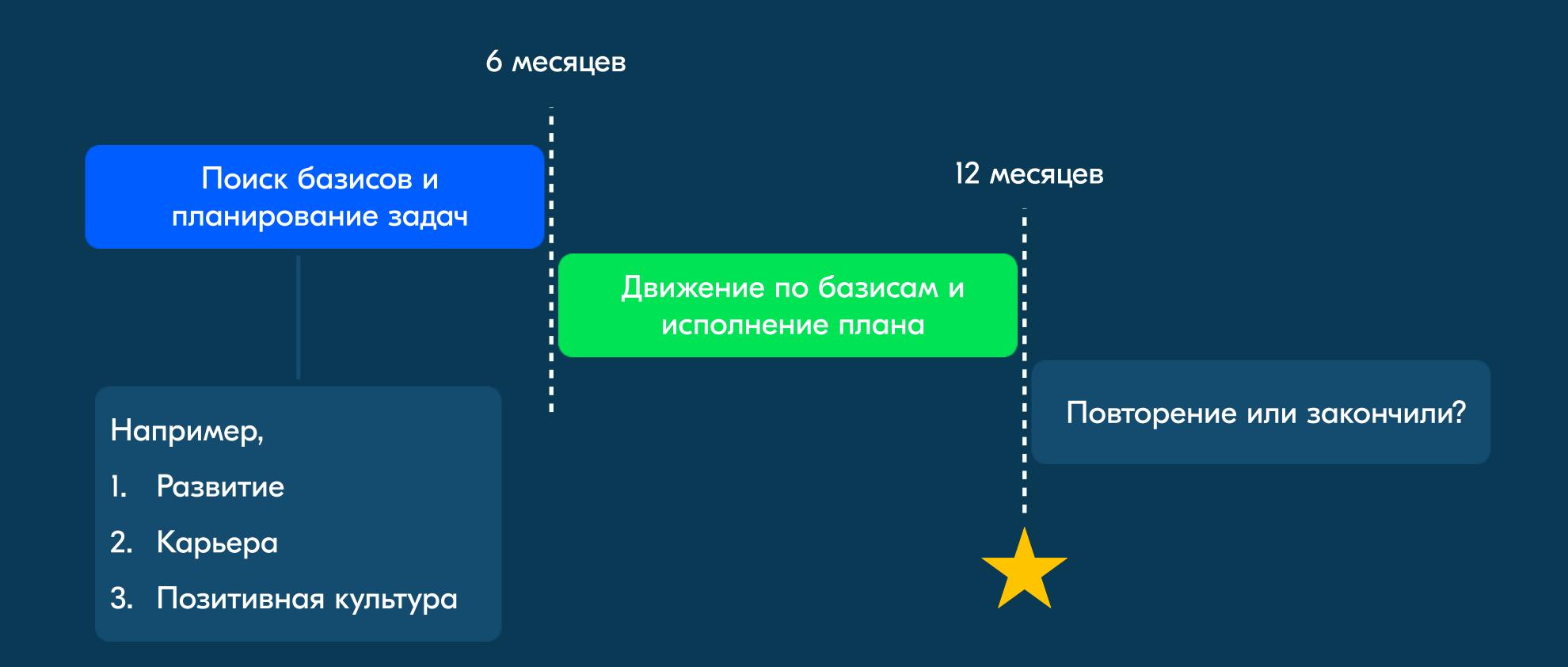
- Сотрудник не идет на контакт
 - Поделись и получи взамен
- В процессе задаются не те вопросы
 - Сделай шаг назад
- Вам не хватает ответов
 - Не придумывайте их сами



Этапы преобразования



Формирование плана исходя из базисов



ozon{ech

Что может пойти не так?

- Риск потерять
 - В поисках нового вызова или пришли из рынка

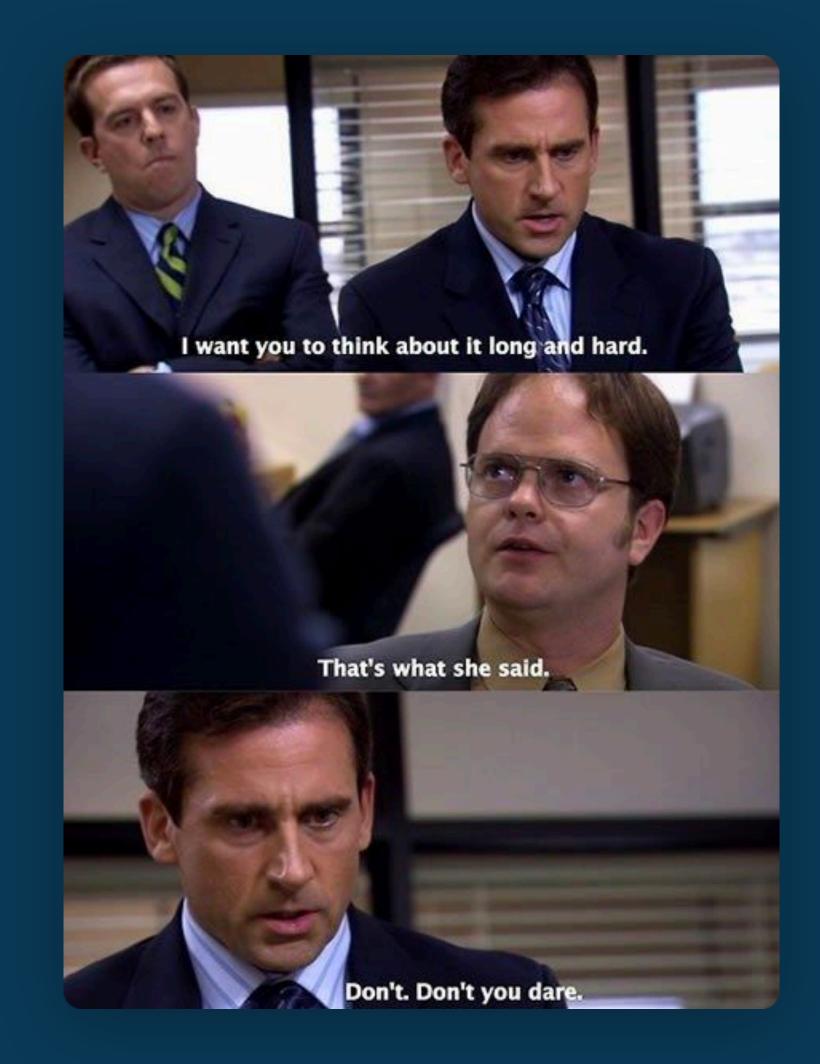


Что может пойти не так?

С чем довелось столкнуться

- Риск потерять
 - В поисках нового вызова или пришли из рынка
- Нехватка былого контакта
 - Не хватает внимания и признания

ozon{ech



ozon{ech

Что может пойти не так?

- Риск потерять
 - В поисках нового вызова или пришли из рынка
- Нехватка былого контакта
 - Не хватает внимания и признания
- Конфликт интересов
 - Ваши планы не согласуются с карьерным видением сотрудника



ozon{ech

Что может пойти не так?

- Риск потерять
 - В поисках нового вызова или пришли из рынка
- Нехватка былого контакта
 - Не хватает внимания и признания
- Конфликт интересов
 - Ваши планы не согласуются с карьерным видением сотрудника
- Перетягивание одеяла
 - Кто кого переубедит?



ozon{ech

Что может пойти не так?

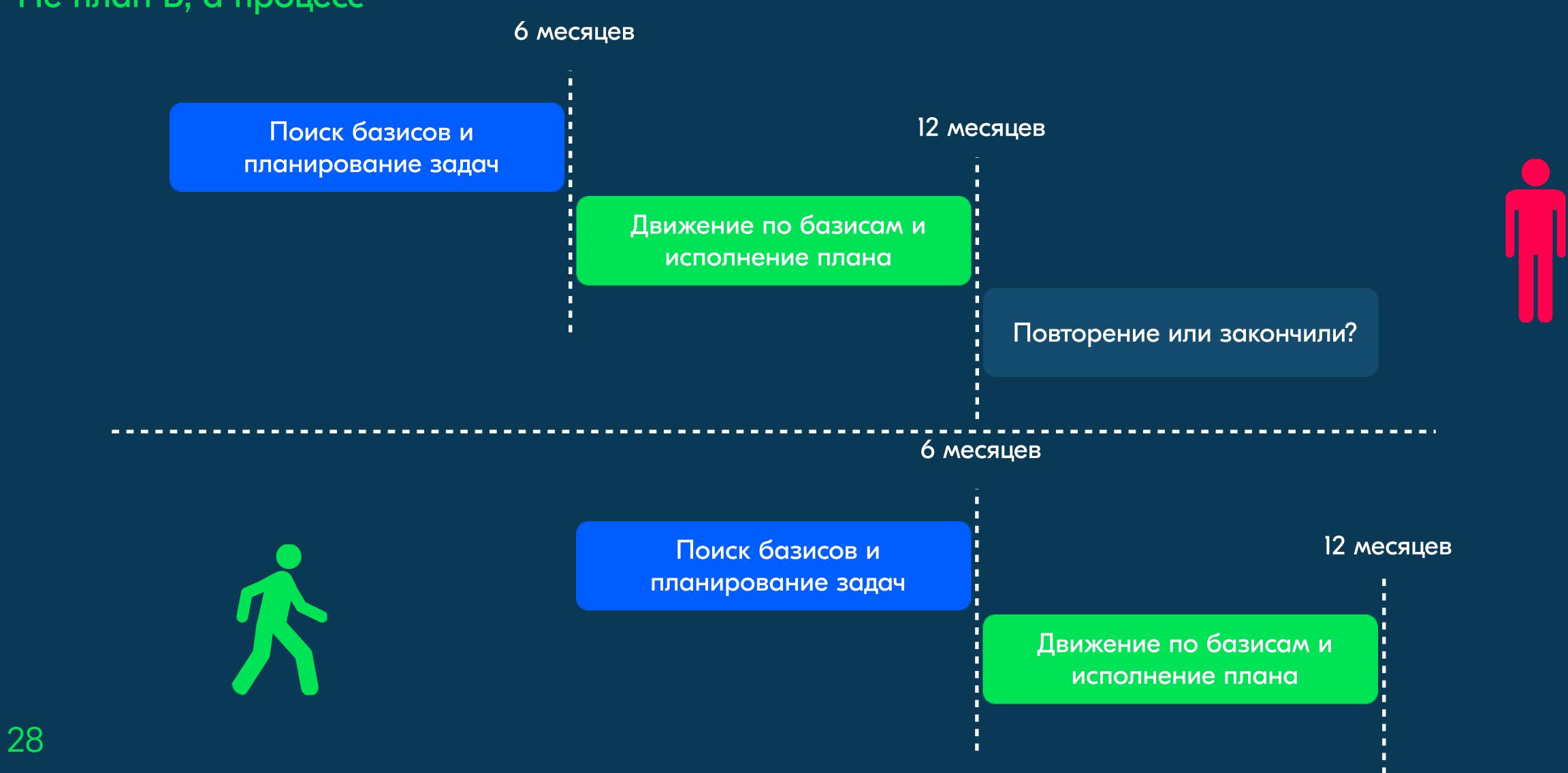
- Риск потерять
 - В поисках нового вызова или пришли из рынка
- Нехватка былого контакта
 - Не хватает внимания и признания
- Конфликт интересов
 - Ваши планы не согласуются с карьерным видением сотрудника
- Перетягивание одеяла
 - Кто кого переубедит?
- Закончился ресурс
 - Сложно вкладываться в рост



Работаем дальше

ozon{ech

Не план Б, а процесс



Итоги



•Сверхпродуктивный сотрудник — важная часть любого успеха команды

•Их сложно найти, но можно постараться вырастить

•Без базисов можно утонуть в деталях

•Приходится учиться работать и плюсами, и минусами «звезды»

•Процесс — позволяет избежать потрясений

Спасибо за внимание

Ван Хачатрян

